



WEBINAR

Martedì 13 Giugno 2023, ore 10:00 - 12:30

B2B: come vendere ad altre imprese

Grossisti, distributori, imprese e professionisti che offrono servizi alle imprese non vendono ai consumatori finali ma a buyer di altre imprese.

Come cambia il rapporto tra fornitore e cliente?

10:00 Introduzione

10:15 Essere competitivi nella vendita ad altre aziende

Gianluca Celli, Founder - Strategia PMI

11:15 Le certificazioni come leva di marketing

Rudy Zanchi, Founder - Rete d'Impresa ALL IN ONE Group

Natascia Masi, Uniter - Confcommercio

11:45 Casi Aziendali

12:15 Q&A

ISCRIVITI



CONFCOMMERCIO
IMPRESE PER L'ITALIA



ASSEPRIM
FEDERAZIONE NAZIONALE SERVIZI
PROFESSIONALI PER LE IMPRESE

ASSOFERMET



FEDERAZIONE NAZIONALE DEGLI OPERATORI ALL'INGROSSO
AGRO-FLORO-ITICO-ALIMENTARI



FEDERAZIONE NAZIONALE
GROSSISTI DISTRIBUTORI
DI MATERIALE ELETTRICO



CONFCOMMERCIO
IMPRESE PER L'ITALIA

PROFESSIONI